

HISTORIAS MÍNIMAS

Aviso para navegantes

Nautal ayuda a alquilar barcos infrautilizados para rentabilizar la náutica y hacerla accesible

CARME ESCALES
BARCELONA

Los puertos de todo el mundo están llenos de barcos que apenas navegan. En España hay 200.000 embarcaciones que se hacen a la mar menos de 20 días al año. Son datos que Roger Llovet conoce de primera mano por su experiencia en empresas de chárter y venta de embarcaciones, además de haber ejercido de patrón de altura y regatista en Australia, América, Canarias, Baleares y en la costa catalana.

Una noche, Roger Llovet coincidió en una fiesta con uno de esos tantos propietarios de barco que, por su pasión por la navegación, soportan el pasivo que supone una embarcación amarrada en un puerto, que se disfruta en días contados. Octavi Uyà tiene un velero de nueve metros y medio de eslora amarrado en Port Ginesta, «su mantenimiento y el amarre suponen un coste anual de unos 4.000 euros», puntualiza el propietario. Para sufragar ese gasto, Uyà se planteaba arrendar su velero algunos días al año.

El debate sobre oportunidades y ofertas del mercado actual de la náutica para rentabilizar un barco y los problemas y riesgos que suponen para los dueños de las embarcaciones alquilarlos acaparó la conversación entre Llovet y Uyà en una fiesta que acabó siendo la sesión de networking y detonante que precisaba Nautal para nacer. Nautal es la empresa que fundaron

juntos, hace siete meses, Roger Llovet y Octavi Uyà con dos socios más. Su negocio es una plataforma que pone en contacto a armadores –dueños de barcos– que no sacan todo el partido que quisieran de sus embarcaciones, con particulares –con titulación o sin ella para navegar– que no se pueden permitir, o no quieren, comprar un barco, pero sí desearían poder navegar de vez en cuando.

Con Nautal, necesidad de unos y deseo de otros, hacen tándem en una iniciativa pionera por las posibilidades que oferta. «Se puede alquilar una embarcación, con o sin patrón de barco, desde medio día tan solo, hasta todo el tiempo que el dueño del barco esté dispuesto a prestarlo en alquiler. Límites, precio y calendario los fija el propietario», especifica Octavi Uyà.

Además de embarcaciones para poder salir a navegar, a través de Nautal.es se pueden alquilar veleros, yates y cualquier navío en la modalidad de barco-hotel, barcos con camarote, amarrados, para celebrar en ellos fiestas o cenas y pasar la noche sobre el mar, como auténticos románticos marineros.

«Si es temporada baja, alquilar durante medio día un barco puede costar unos 75 euros», apuntan los cofundadores de Nautal. «En temporada alta, se puede disponer de un velero, para navegar durante medio día y con patrón, a partir de 150 euros», añaden. «Todos los precios se detallan en nuestra web, donde se ofertan oportunidades de 51



ALBERT BERTRAN

Octavi, Roger y Carmen

► Fundadores (ellos) y hoy miembros de Nautal

Con cinco tripulantes a bordo, Nautal surge de la necesidad de activar la náutica y el deseo de ayudar a los armadores a ganar dinero gracias al alquiler de su barco. «Además, si no se usan los barcos contaminan y se estropean más».

puertos de 16 provincias españolas, que pueden reservarse directamente a través de la propia web», señala Roger Llovet. «En la actualidad tenemos en cartera 240 embarcaciones, cifra que va en aumento, y 28 barco-hotel», añade Carmen Cubero, miembro del equipo de Nautal.

Requisitos y beneficios

«Las embarcaciones deben estar en buen estado y, especialmente, en el caso del barco-hotel, tienen que ser acogedores», precisa Octavi Uyà. «A nivel legal, se requiere el cambio de matrícula de la embarcación, para identificarla oficialmente como navío alquilable. Pero ese trámite, cuyo coste se amortiza con el primer o segundo alquiler, nosotros lo ayudamos a hacer», explica Uyà. Gracias a su modalidad de alquiler, cal-

culan que «con un barco de eslora pequeña se pueden ingresar al año de 6.000 a 10.000 euros fácilmente, aunque hay quien solo quiere cubrir los gastos que les genera mantener el navío», dicen.

El proyecto Nautal nace arropado por el acelerador de iniciativas empresariales de Nauta Capital, ESADE Alumni y Barcelona Activa, Growing Barcelona. Cuenta con el apoyo económico de Seed Rocket, el Ministerio de Industria, Energía y Turismo y Caixa Capital, y ya ha firmado un acuerdo con Port Segur-Calafell para realizar acciones conjuntas que den a conocer su propuesta para impulsar la náutica haciendo que los barcos pasen de ser un pasivo a un activo para sus dueños, y dando más vida y rendimiento a las instalaciones portuarias y servicios relacionados. ≡